



## **SALES ACCOUNT MANAGER (France & Royaume-Uni)**

Rejoignez l'équipe talentueuse de Sensient Technologies.

Nous sommes collaboratifs et travailleurs. Nous résolvons des problèmes complexes. Et nous serons meilleurs avec vous.

Nous recherchons un(e) **Sales Account Manager (France & Royaume-Uni)** pour rejoindre notre équipe **Personal Care & Home Care**.

Ce poste relèvera du Sales Manager Europe et sera basé à notre siège à Saint Ouen l'Aumône (95). Il nécessitera des déplacements fréquents (environ 60%) pour visiter les clients, soutenir votre distributeur, et collaborer avec les services centraux situés à proximité de Paris.

### **Vos missions:**

- En tant que Sales Account Manager, vous visiterez les clients dans votre zone géographique (Royaume-Uni et France) pour créer des opportunités et mettre en place les actions nécessaires, tant techniques que commerciales, afin d'assurer la croissance. Vous créerez et suivrez un programme de diversification pour sécuriser l'activité dans tous nos domaines d'expertise.
- Vous gèrerez également un distributeur, en le tenant informé de toutes nos activités, en organisant des réunions conjointes avec leurs principaux clients et en assurant des formations à jour. Avec le soutien de votre Sales Manager, vous établirez des stratégies pour assurer la croissance auprès de nos clients directs ainsi que de notre distributeur récemment nommé. Vous les soutiendrez lors des salons et événements locaux.
- En tant que membre d'une équipe dynamique, vous collaborerez avec des équipes internes qui vous soutiendront pour garantir votre succès !
- Dans le cadre de vos diverses activités, vous ferez des rapports réguliers sur les plateformes communes utilisées et communiquerez avec nos différents services de support, tout en participant régulièrement aux réunions de suivi de vos projets et besoins.

### **Ce que vous apportez:**

- Diplôme de niveau Master en chimie, génie chimique ou domaine connexe.
- Minimum de 3 ans d'expérience réussie en ventes techniques B2B (soins personnels / soins à domicile, chimie, etc.), avec des résultats mesurables et de haute productivité.
- Une approche stratégique pour développer et remporter des affaires, avec une expertise dans la vente de solutions techniques et à valeur ajoutée auprès d'un public professionnel.
- Maîtrise de l'anglais et du français.



- La volonté et la passion de réussir dans un environnement dynamique et en évolution rapide.

#### **Ce que vous obtiendrez:**

- Un excellent salaire et un programme de bonus sans plafond, ainsi que d'autres avantages. (Mutuelle familiale, CSE, Intéressement/participation, Plan d'épargne entreprise avec abondement de Sensient, Prime vacances, Restaurant interentreprises avec une prise en charge de l'entreprise permettant de bénéficier de repas complet à prix attractifs.)
- Un onboarding complet et une formation. Cela vous permettra de poser des bases solides pour comprendre l'organisation, ses produits, ses technologies, ses systèmes, ses fonctions de support et sa culture, ce qui améliorera votre capacité à devenir rapidement productif(ve) et intégré(e) au sein de l'organisation Sensient.
- Nous vous soutiendrons pour travailler de manière transversale avec nos équipes R&D, Commerciales, Opérationnelles et Services.
- Des opportunités de développement et de croissance au sein d'un Groupe international, soit au niveau de l'unité commerciale, soit dans nos autres divisions.
- Entreprise desservie par les transports en commun et parking à disposition.

#### **À propos de Sensient :**

Sensient Technologies Corporation est un leader mondial dans la fabrication et la commercialisation de colorants, arômes et extraits. Sensient utilise des technologies de pointe dans ses installations à travers le monde pour développer des systèmes alimentaires et de boissons spécialisées, des systèmes cosmétiques et pharmaceutiques, des colorants spécialisés et d'autres produits chimiques de spécialité et fins. Les clients de l'entreprise comprennent des fabricants internationaux majeurs représentant la plupart des marques les plus connues au monde.

#### **À propos de Sensient Personal Care et Specialties Market (PCSM) :**

Sensient Personal Care et Specialties Market (PCSM) développe, produit et commercialise des ingrédients et des colorants de haute qualité pour l'industrie des soins personnels et de la cosmétique, ainsi que des Colorants spécialisés utilisés dans les produits de nettoyage ménagers et industriels, les revêtements spécialisés et les applications agricoles.

#### **Pour postuler :**

- Scannez le QR code
- Copiez collez le lien suivant sur votre moteur de recherche :  
<https://careers.sensient.com/fr/emploi/saint-ouen-l-aumone/sales-account-manager-france-and-uk-personal-and-home-care/42613/75780987456>