



## Technico-commercial(e) Matières Premières / Ingrédients Cosmétiques France & Europe [CDI] chez The Innovation Company®

**The Innovation Company®** est un acteur international de référence dans l'innovation cosmétique en développant des matières premières et des formules performantes, sûres et conformes aux réglementations mondiales, testées et validées selon les normes internationales. Dans un marché exigeant et en constante mutation, nous concevons et fabriquons des ingrédients performants destinés aux soins de la peau, aux solaires, au maquillage et aux traitements capillaires, en combinant une technologie avancée des matériaux et une connaissance scientifique approfondie. Opérant au plus haut niveau de la science cosmétique, nous nous appuyons sur notre propre laboratoire de tests à la pointe de la technologie, équipé de machines scientifiques uniques.

The Innovation Company® se distingue par sa forte culture de R&D, son expertise scientifique exceptionnelle et sa véritable passion pour le savoir-faire en matière de science de la beauté. Avec plus de 3 000 références, des produits spécialisés en vrac et des formules classées numéro un sur UL Prospector, la première base de données mondiale sur les matériaux et les formulations, l'entreprise est reconnue dans le monde entier pour la qualité et la performance de ses innovations.

Présente sur les marchés mondiaux grâce à un réseau international de plus de 30 distributeurs à travers le monde, The Innovation Company® reste une organisation à taille humaine parmi les plus grands acteurs du secteur des cosmétiques et des soins personnels, alliant agilité, indépendance et excellence scientifique pour anticiper le changement et façonner l'avenir de la beauté.

Dans le cadre de notre croissance, nous recherchons notre :

### Technico-Commercial(e) Matières Premières / Ingrédients Cosmétiques – France & Europe

Rattaché(e) directement au créateur de la société, vous aurez pour mission d'initier, développer et suivre les projets commerciaux auprès de nos clients français et de nos distributeurs européens.

#### Vos missions

Véritable ambassadeur(drice) de notre expertise scientifique, vous :

- Maîtrisez nos matières premières cosmétiques et savez en démontrer la valeur ajoutée auprès des laboratoires, formulateurs et marques.

- Développez activement le chiffre d'affaires sur votre zone en identifiant les opportunités et en accompagnant les projets dès leur amorce jusqu'à leur concrétisation.
- Apportez un support technique et marketing à nos clients et à nos distributeurs européens, en proposant des solutions adaptées à leurs problématiques.
- Travaillez en étroite collaboration avec nos équipes R&D, Formulation et Testing afin de construire un argumentaire scientifique solide et différenciant.
- Analysez votre activité et retranscrivez avec pertinence vos visites, retours marché et axes de développement auprès de la direction.
- Contribuez au rayonnement de l'entreprise en participant aux salons, séminaires et déplacements professionnels, et en soutenant le département marketing dans la création de supports commerciaux.

Nous recherchons un(e) professionnel(le) capable d'allier expertise technique et performance commerciale, avec une véritable culture du résultat et du développement de marché. Vous comprenez les enjeux scientifiques du secteur cosmétique et savez les transformer en opportunités business concrètes. Entre 5 et 10 années d'expérience requises

#### Profil recherché

- Diplômé(e) en chimie, biologie, formulation, sciences ou développement commercial, vous êtes passionné(e) par l'univers cosmétique et maîtrisez les matières premières et ingrédients du secteur.
- Vous possédez une bonne connaissance des tests analytiques et des tests d'efficacité applicables aux produits cosmétiques, ce qui vous permet de dialoguer aisément avec les équipes R&D et les formulateurs.
- Vous justifiez d'au minimum **5 années d'expérience réussie dans la vente d'ingrédients et matières premières cosmétiques**, avec des résultats commerciaux démontrables. Des expériences significatives et concrètes en développement commercial dans le secteur des ingrédients cosmétiques sont indispensables.
- Véritable développeur(se) d'affaires, vous avez la fibre commerciale, aimez le terrain, la prospection et la relation client, et savez créer des partenariats durables.
- Vous êtes structuré(e), autonome et orienté(e) résultats, avec une capacité à comprendre rapidement les enjeux techniques et à les transformer en opportunités business.
- Votre anglais est courant, à l'écrit comme à l'oral, et vous permet d'échanger aisément avec nos partenaires européens.

**Localisation requise :** résidence à proximité de Dreux (28), secteur Évreux – Chartres – Paris Ouest.



## Détails du poste

- CDI – Temps plein
- Poste basé à Dreux (28)
- Prise de poste : dès que possible
- Déplacements fréquents en France et ponctuels en Europe
- Salaire selon profil
- Pas de télétravail

Pour candidater, merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à [marketing@theinnovationcompany.fr](mailto:marketing@theinnovationcompany.fr)