

BIOTECHNOLOGIES Brive (Corrèze)

SILAB est une société française indépendante spécialisée dans la recherche, la production et la commercialisation d'ingrédients actifs naturels, efficaces et sûrs destinés à l'industrie cosmétique et dermo-cosmétique mondiale.

Experte en biologie de la peau et dans la maîtrise du naturel, notre entreprise est l'un des leaders mondiaux dans le secteur depuis plus de 35 ans grâce à une stratégie d'innovation ambitieuse et un investissement continu dans les Hommes, les équipements et les technologies.

Avec plus de 400 collaborateurs en France et à l'international, nous réalisons 60% de notre chiffre d'affaires à l'export, en collaboration avec un réseau de distributeurs exclusifs. Pour plus de détails : www.silab.fr

➤ 1 Alternant(e) Chef(fe) de Projet Support Commercial

SILAB développe, fabrique et commercialise auprès des grands noms de l'industrie cosmétique et dermo-cosmétique mondiale des ingrédients actifs naturels, brevetés, à l'efficacité et l'innocuité démontrées, pour sublimer la beauté des peaux saines et prendre soin des peaux fragilisées.

SILAB commercialise plus d'une centaine d'actifs cosmétiques ou dermo-cosmétiques d'origine naturelle, reconnus sur le marché mondial de la beauté pour leur haut niveau d'innovation scientifique. Garant de la promotion technique et marketing des actifs SILAB, le département Commercial assure le suivi de la relation-client au quotidien, s'impliquant dans les projets de ses partenaires, et mettant à disposition toutes les informations utiles à propos des produits et du savoir-faire de l'entreprise.

Encadré(e) par notre responsable chefs de projets clients, vous participerez au projet d'amélioration technique et commerciale de notre force de vente.

Vous réaliserez un travail de prospection sur des marchés nouveaux ou déjà référencés dans un contexte France et international. Dans ce cadre, vos principales missions consisteront à :

- réaliser des études de marché dans le secteur de la cosmétique ;
- réactualiser les bases données commerciales ;
- identifier des cibles ;
- proposer des plans d'actions commerciaux.

Nous vous confierons également des missions liées à nos supports de formation. Vous serez formé(e) à nos produits et vous pourrez élaborer ou mettre à jour des contenus de formation à destination des équipes commerciales, en lien avec la spécificité de nos expertises et de nos produits : biologie cutanée, techniques de tests d'objectivation, concepts cosmétiques, etc.

Vous pourrez aussi être amené(e) à participer à la mise en place d'outils d'optimisation de pilotage commercial et ponctuellement à des événements commerciaux ou à des salons.

Vous travaillerez ainsi en synergie avec les équipes chef(fe)s de projets clients et chef(fe)s de marchés qui assurent au quotidien la performance et la qualité de la relation avec nos clients et nos partenaires commerciaux dans un contexte international.

Profil : Vous avez validé une 3^e ou 4^e année postbac en biologie ou cosmétologie et vous souhaitez poursuivre vos études en Bac+4, Bac+5 avec une spécialisation en marketing ou commerce. Vous recherchez un contrat en alternance qui vous permettra de valoriser votre double compétence scientifique et commerciale en entreprise.

Vous disposez de bonnes capacités d'organisation et de gestion de projet et vous aimez travailler en équipe. Vous maîtrisez l'anglais (écrit et oral) en situation professionnelle.

Vous souhaitez vous former et vous investir dans une entreprise en forte croissance, dont l'innovation scientifique est l'une des valeurs fondatrices.

Contrat de professionnalisation ou d'apprentissage de 12 à 24 mois - Poste à pourvoir à partir de septembre.

Réaliser son alternance chez SILAB, c'est... vivre une mission enrichissante et valorisante, bénéficier d'un accompagnement de qualité avec des tuteurs experts dans leur domaine, gagner en autonomie et en responsabilités, être force de proposition dans l'amélioration continue de nos pratiques, intégrer une entreprise engagée, dynamique, innovante et à dimension internationale.

Avantages : 13^e mois, participation et intéressement, tickets restaurant, CSE dynamique.

Lieu de travail : Région Nouvelle-Aquitaine, Saint-Viance (Brive-La-Gaillarde, Corrèze).
Consultez « La vie dans l'entreprise » sur la page Talents de notre site internet.

Déposez votre candidature (CV et lettre de motivation) sur la page Talents de notre site internet www.silab.fr