

BIOTECHNOLOGIES Brive (Corrèze)

SILAB est une société française indépendante spécialisée dans la recherche, la production et la commercialisation d'ingrédients actifs naturels, efficaces et sûrs destinés à l'industrie cosmétique et dermo-cosmétique mondiale.

Experte en biologie de la peau et dans la maîtrise du naturel, notre entreprise est l'un des leaders mondiaux dans le secteur depuis plus de 40 ans grâce à une stratégie d'innovation ambitieuse et un investissement continu dans les Hommes, les équipements et les technologies.

Avec près de 400 collaborateurs en France et à l'international, nous réalisons 60% de notre chiffre d'affaires à l'export, en collaboration avec un réseau de distributeurs exclusifs. Pour plus de détails : www.silab.fr

France et International

➤ 1 Responsable Administration des Ventes

SILAB développe, fabrique et commercialise auprès des grands noms de l'industrie cosmétique et dermo-cosmétique mondiale des ingrédients actifs d'origine naturelle, brevetés, à l'efficacité et l'innocuité démontrées, pour sublimer la beauté des peaux saines et prendre soin des peaux fragilisées.

Au sein de notre département Commercial, les équipes administration des ventes et méthodes & process commerce assurent la gestion administrative et opérationnelle des commandes clients ainsi que la tenue des KPI en coordination avec les commerciaux, le support technique, la production et la logistique. Grâce à leur expertise, nos collaborateurs contribuent également à l'amélioration continue de nos méthodes, nos outils et nos processus commerciaux, en France, dans nos filiales et pour nos distributeurs.

En tant que responsable Administration des Ventes et Méthodes & Process, vous serez directement rattaché-e à notre Directeur Général en charge du commerce, des filiales internationales et de la RSE. Vous déclinerez la stratégie de l'entreprise en objectifs opérationnels et piloterez les équipes composées d'environ 15 collaborateurs. Garant-e de la performance des processus et de la qualité du service client, vous assurerez la coordination avec les équipes commerciales, la production et la logistique. Vous contribuerez à l'amélioration continue des outils et méthodes, tout en accompagnant les projets de développement commerciaux en France et dans nos filiales.

Après une période d'intégration et de formation, vous assurerez les missions suivantes :

- superviser l'administration des ventes ;
- piloter la performance des ventes ;
- définir et piloter la politique tarifaire ;
- optimiser les méthodes et outils commerciaux ;
- garantir la conformité réglementaire des opérations logistiques ;
- assurer le développement des compétences des équipes au service de la performance de l'entreprise ;
- gérer les budgets attribués aux équipes.

Vous réaliserez vos missions en interface avec l'ensemble des départements de l'entreprise, plus particulièrement avec les départements Finances, Logistique Industrielle mais également Qualité, Réglementaire, Achats, etc.

Vous pourrez être amené-e à vous déplacer ponctuellement, notamment au sein de nos filiales internationales.

Profil : Pour prétendre à ce poste ouvert à un profil expérimenté, vous êtes issu-e d'une formation supérieure en commerce international, *supply chain*, logistique ou dans un domaine similaire. Vous bénéficiez d'une expérience confirmée acquise dans un environnement international exigeant. Vous maîtrisez les réglementations douanières, les incoterms, les mécanismes de conformité et les flux *Order-to-Cash*. Vous êtes à l'aise avec les environnements ERP, CRM ainsi que les outils de pilotage de la performance. Reconnu-e pour vos capacités managériales et votre aptitude à fédérer des équipes pluridisciplinaires, vous faites preuve d'un excellent sens de l'organisation. Vous maîtrisez impérativement l'anglais dans un contexte professionnel ; la pratique d'une seconde langue constitue un atout.

Poste en CDI à pourvoir dès le mois de septembre, dans le cadre d'un départ à la retraite.

Rémunération selon le profil et l'expérience.

Avantages : Participation et intéressement, primes, tickets restaurant, crèche inter-entreprise, complémentaire santé familiale, télétravail, compte épargne-temps, contribution à la mobilité durable, CSE dynamique.

Consultez « La vie dans l'entreprise » sur la page Talents de notre site internet.

Lieu de travail : Région Nouvelle-Aquitaine, Saint-Viance (Brive-La-Gaillarde, Corrèze).

Déposez votre candidature (CV et lettre de motivation) sur la page Talents de notre site internet www.silab.fr