



## Fiche de poste – Agent Commercial Cosmétique

### Représentant des marques Alimpex

#### Intitulé du poste

Agent commercial / Développeur commercial cosmétique BtoB

#### Votre mission principale

Développer la présence et les ventes des solutions d'hygiène et de gestion du risque microbologique représentées par Alimpex auprès des professionnels de la cosmétique, de l'esthétique, du bien-être et de la distribution spécialisée en France.

Vous agirez comme ambassadeur des marques : développement commercial, conseil technique, suivi client, mise en valeur des produits et fidélisation des partenaires.

#### Vos responsabilités principales

- Prospector de nouveaux clients : laboratoires cosmétiques, industriels
- Assurer des audits hygiène des process sur le terrain avec des outils microbiologiques innovants (IA)
- Fidéliser les clients
- Former les équipes chez les clients
- Conseiller les clients sur les formulations et protocoles d'hygiène
- Participer aux salons professionnels
- Assurer le suivi commercial et la fidélisation des comptes

#### Le profil recherché

- Background technique indispensable
- Excellent relationnel et sens du conseil
- Expérience significative dans la cosmétique ou la vente BtoB
- Capacité de négociation et autonomie terrain
- Bonne présentation et sens du service

#### Vos objectifs

- Développer le portefeuille clients
- Augmenter le chiffre d'affaires
- Fidéliser des clients stratégiques
- Renforcer la visibilité des marques Alimpex

#### Conditions possibles

- Statut : Agent commercial indépendant / VRP
- Commissions
- Secteur géographique dédié avec exclusivité
- Déplacements fréquents et participation à des salons professionnels

#### CONTACT :

# ALIMPEX

HYGIÈNE & MANAGEMENT DU RISQUE



Déposez votre CV + lettre à l'adresse email suivante : [jsciacchitano@alimpex.fr](mailto:jsciacchitano@alimpex.fr)

