

OFFRE D'EMPLOI BUSINESS DEVELOPER COSMETIC INGREDIENTS

Envie de rejoindre une entreprise française réellement innovante et contribuer à apporter des solutions concrètes au réchauffement climatique ? Rejoignez-nous !

Global Bioenergies convertit des ressources végétales en composés utilisés en cosmétique ainsi que dans les domaines de l'énergie et des matériaux.

Après avoir lancé en 2021 la première marque de maquillage longue-tenue et naturelle LAST®, Global Bioenergies commercialise à présent l'Isonaturane® 12 et l'Isonaturane® 16, ses ingrédients-clé, aux grands acteurs de la cosmétique afin de leur permettre d'améliorer la naturalité de leurs formules et leur empreinte environnementale.

Global Bioenergies porte également la perspective de réduire les émissions de CO₂ des transports aériens et routiers en développant des carburants biosourcés à partir du sucre que la société transforme. Grâce à sa technologie de rupture innovante, l'entreprise ambitionne de contribuer ainsi à limiter le réchauffement climatique.

Global Bioenergies est une start-up industrielle d'une cinquantaine de salariés et elle cotée sur Euronext Growth depuis 2011.

[Vidéo de présentation de l'entreprise](#)

Pour accompagner le développement de ses activités, Global Bioenergies recrute un(e) : Business Developer Cosmetic Ingredients.

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous commercialisez (BtoB) nos ingrédients cosmétiques innovants et d'origine naturelles : l'**Isonaturane® 12** et l'**Isonaturane® 16**.

Vos principales missions sont les suivantes :

- Prospecter, le marché en France et à l'international par des appels téléphoniques, des réunions, des présentations commerciales ;
- Organiser et participer aux salons professionnels en France et à l'étranger ;
- Promouvoir et Echantillonner les acteurs de la cosmétique en vue de développer le Chiffre d'affaires ;
- Contribuer à l'élaboration et à la mise en œuvre de stratégies pour les comptes existants et les prospects avec l'aide de la Direction Commerciale ;
- Analyser le marché, réaliser une veille concurrentielle, effectuer un reporting régulier ;
- Créer, développer, animer et gérer les relations avec les distributeurs ;
- A moyen terme, Développer une administration des Ventes incluant la mise en place d'outils, de process, de tableaux de bord, etc.

Profil recherché :

Vous souhaitez rejoindre une start-up industrielle pour contribuer activement à sa stratégie de développement dans le domaine de la cosmétique ?

Vous êtes notre futur collaborateur(trice) si :

- Vous êtes diplômé(e) d'un Bac +3 en chimie et/ou en formulation cosmétique.
- Vous justifiez d'une expérience de 2 ans minimum dans la **commercialisation d'ingrédients cosmétiques**.
- Vous possédez un bon réseau dans l'univers des cosmétiques (fabricants, distributeurs, marques).

- Maîtrise de l'anglais indispensable.
- Vos qualités rédactionnelles et oratoires sont avérées.
- Vous êtes force de proposition et possédez un excellent relationnel.

Nos avantages :

- Poste en CDI, statut Cadre, basé à Paris (Station Chatelet)
- Vous intégrerez une société innovante et vous participerez activement au développement de l'entreprise en apportant et proposant vos idées, savoir-faire et expertises
- Vous bénéficierez d'un package salarial attractif
- Vous télétravaillerez chaque semaine en fonction de vos impératifs et de ceux de vos missions.

Candidature : recrute.sales@global-bioenergies.com

Global Bioenergies valorise la diversité au sein de son organisation et dans ses relations avec ses parties prenantes. Ainsi, nous étudions, à compétences égales, toutes les candidatures sans aucune discrimination.