

TITRE :

H/F – Ingénieur technico-commercial cosmétique – Sud-Est – home office

SOCIETE : Vous souhaitez rejoindre AMI, une entreprise à taille humaine en pleine croissance, alliant ambition et éthique, dont la division cosmétique est en constante montée en puissance ? La société place au cœur de son activité ses clients, ses fournisseurs en proposant une expertise technique irréprochable et complète. Soucieuse du bien-être de ses collaborateurs également, AMI repose sur une démarche RSE très marquée visant au respect de l'humain, de l'environnement et afin de promouvoir la créativité et l'engagement de chacun dans l'entreprise. Son expertise technique, la diversité des missions et son éthique vous tentent ? Alors postulez ! **LIEU :** Poste basé dans le Grand Sud Est, idéalement proche de Marseille ou Aix – Home office

LIEU : Poste basé dans le Grand Est, idéalement proche de Marseille ou Aix – Home office

RESPONSABILITES :

En rattachement à la responsable de l'activité cosmétique, votre rôle consiste à :

- Développer le courant d'affaires avec votre clientèle en cohérence avec les objectifs de l'entreprise, être responsable dans son intégralité de l'interface opérationnelle entre le client et l'entreprise
- Assurer un rôle d'expert technique auprès des clients en initiant et proposant des projets de développement en R&D
- Assurer le développement du portefeuille clients et des ventes (fidéliser et développer les clients, , assurer des visites régulières chez les clients, répondre à toutes demandes techniques et/ou commerciales, effectuer les demandes et suivi d'échantillons, ...)
- Atteindre les objectifs de vente et de rentabilité (établir et suivre les prévisions, négocier les tarifs de vente, les conditions de paiements , ...)
- Participer à la stratégie commerciale (veille marché et concurrentielle, identifier les axes de développement, faire vivre et évoluer le CRM (SPL), ...)
- Assurer un reporting régulier avec la hiérarchie et les chefs produits
- Collaborer avec l'ensemble des services de l'entreprise de manière à offrir une prestation optimale aux clients

CANDIDAT RECHERCHE :

Vous justifiez impérativement d'une formation Bac+5, idéalement en école d'ingénieur. Vous disposez nécessairement d'excellentes bases scientifiques (chimie, biochimie, techniques de formulation...).

Est requis un anglais suffisant pour comprendre et se faire comprendre.

LeaderIA International Search vous accompagne par son concept unique **Talent Fit Solution®**: Approche networking, Identifications d'Analogies, Processus qualité ISO 9001, Adéquation Personnalité – Compétences - Aptitudes, Ethique et valeurs.

Grâce à cette méthode, nous garantissons à nos clients des investissements RH totalement en phase avec leur plan stratégique



Une expérience de 5 ans minimum en cosmétiques est requise, soit sur une fonction technico-commerciale soit sur une fonction technique (labo, R&D...) et que vous nourrissez une envie réelle d'œuvrer au contact des clients.

Votre relationnel est excellent, vous aimez partager avec le client tant dans le développement que dans la négociation, votre force de conviction, votre accessibilité, votre curiosité d'esprit et esprit de synthèse vous caractérisent.

Vous avez envie de vous inscrire dans un esprit PME avec disponibilité, flexibilité et réactivité.

CONDITIONS DU POSTE :

Statut cadre, fixe à négociier selon profil + variable.

LeaderIA International Search vous accompagne par son concept unique **Talent Fit Solution®**: Approche networking, Identifications d'Analogies, Processus qualité ISO 9001, Adéquation Personnalité – Compétences - Aptitudes, Ethique et valeurs.

Grâce à cette méthode, nous garantissons à nos clients des investissements RH totalement en phase avec leur plan stratégique