

Créée en 2003, ADB CONDITIONNEMENT, acteur reconnu du conditionnement secondaire à façon et du co-packing, permet à ses clients de rendre commercialisables leurs produits quels que soient les réseaux de distribution.

Adhérente de la Cosmetic Valley, intervenant sur des marchés exigeants très différents tels que l'édition de collections, la presse, les jeux et la cosmétique, ADB CONDITIONNEMENT offre des capacités importantes et réactives de flow pack, mise sous film rétracté, blistérisation, étiquetage, montage, garnissage de coffrets et/ou étuis, et de cellophanage pliage X.

L'entreprise propose aussi la préparation et l'expédition de commandes de ventes internet à destination soit des plateformes de site soit des consommateurs.

Installée à Gien dans des bâtiments adaptés à sa production, ADB CONDITIONNEMENT est une organisation centrée sur le Client qui emploie en moyenne annuelle 40 ETP.

Pour soutenir le développement de ses ventes dans des secteurs ciblés, la Direction recherche son ou sa :

COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE

Sous la responsabilité du dirigeant de l'entreprise vous développez les ventes de l'entreprise en :

- Prenant en charge la gestion active d'un portefeuille de clients et de prospects,
- Identifiant les prospects dans les marchés cibles de l'entreprise,
- Contactant les clients et prospects par téléphone ou e-mail pour évaluer leurs besoins que vous analysez pour la bonne préparation de nos offres.
- Tenant à jour le CRM
- Créant et diffusant les e-mailing de promotion des savoir-faire et en actualisant notre site internet
- Participant 2 à 3 fois par an aux salons où l'entreprise expose,
- Organisant les rdv du dirigeant chez les clients et prospects et en y participant occasionnellement.

De formation commerciale Bac+2, vous justifiez d'une 1^{ère} expérience de 3 à 5 ans dans la fonction commerciale. Votre connaissance du métier du conditionnement, du secteur hygiène-beauté et/ou de la logistique de la vente internet est un plus.

Vous êtes une personne organisée, autonome et positive.

Vous avez un grand sens du contact, une force de conviction, un goût du challenge et, aimez la prospection téléphonique.

Vous maîtrisez les techniques de vente, savez gérer une base de données et réaliser un suivi d'objectifs.

Ce poste, à pourvoir immédiatement, est en CDD puis en CDI. Rémunération à convenir en fonction de l'expérience. Télétravail envisageable.

Cv et lettre de motivation manuscrite à envoyer par e-mail à jf.delsol@adb-conditionnement.com