

INGENIEUR COMMERCIAL FRANCE & EXPORT H/F - CDI

Ce que nous allons accomplir ensemble :

Notre société ARD, PME à taille humaine et filiale du groupe coopératif céréaliier VIVESCIA, est leader dans l'industrialisation de procédés Biotech, du stade laboratoire jusqu'à la mise à l'échelle industrielle et la production à façon.

Grâce à notre expertise reconnue dans les Biotechnologies industrielles, l'Environnement et la Chimie Verte, notre agilité, notre culture de service, notre capacité à innover et à relever des challenges, nous accompagnons nos clients dans le développement de premières mondiales sur des marchés porteurs.

Utilisant les principes de la **Chimie Verte et Durable**, notre filiale **WHEATOLEO**, start up d'une vingtaine de collaborateurs, conçoit et produit des **tensioactifs bio-sourcés innovants** pour les marchés de la **détergence**, de la **cosmétique**, du secteur industriel et de l'**agrochimie**.

Rejoignez une équipe dynamique et passionnée en tant qu'Ingénieur Commercial (H/F) : donnez un sens à vos talents, en étant l'ambassadeur de produits innovants, performants et durables auprès de nos clients, en BtoB.

Votre rôle :

Dans un contexte de croissance pour notre filiale WHEATOLEO, nous recherchons **un Ingénieur Commercial H/F, talentueux et passionné**. En tant que membre-clé de notre équipe commerciale, vous aurez l'opportunité de :

- Développer des relations avec les clients existants et les distributeurs à l'export, en proposant des solutions adaptées à leurs besoins
- Contribuer activement à notre croissance en identifiant de nouvelles opportunités commerciales en France, et de partenariats de distribution potentiels à l'Export.
- Etre le responsable de la gestion complète du cycle de vente, de la prospection à la négociation des contrats, en collaborant étroitement avec le Directeur Commercial, nos équipes techniques et de support

Ce poste est fait pour vous si vous possédez :

- Un diplôme d'Etudes Supérieures en Chimie, ou expérience technique significative en chimie
- Une solide expérience technique et commerciale dans la vente **d'ingrédients de spécialités**, idéalement de **tensio-actifs**
- De fortes compétences en négociation, un profil de « chasseur » impliqué et rigoureux, ayant une capacité démontrée à établir des relations de confiance avec les clients
- Une connaissance souhaitée des marchés de la détergence et de la cosmétique
- Un anglais courant

Vous êtes autonome, dynamique et orienté résultats, avec un fort esprit d'équipe, et une volonté de relever des défis !

Poste en CDI - A pourvoir en septembre 2024

Statut cadre – forfait jours

Basé à Pomacle (51110), à 15 min de Reims

Nombreux déplacements, en France et à l'international

Rémunération : A négocier selon expérience et profil
 Carte chèques déjeuner
 Véhicule de fonction

Candidater sur le site de VIVESCIA

<https://www.vivescia.com/nous-rejoindre/nos-offres-emploi-et-opportunités>