

Key Account Manager Skin Care / Parfum / Luxe Secteur France entière - H/F

Fareva est l'un des leaders mondiaux de la sous-traitance dans les domaines de la cosmétique, pharmaceutique, du maquillage, et ménager. Fareva est une entreprise familiale dont la force réside dans son indépendance.

Fareva a été créée en 1990 à Tournon-sur-Rhône en France et compte aujourd'hui 41 sites dans 13 pays différents sur trois continents avec son siège social situé au Luxembourg

Contexte :

Pour accompagner son développement, FAREVA recrute pour son site FAREVA CORPORATE France, un(e) Key Account Manager Skin Care - Parfum - Luxe - Secteur France entière.

Responsabilités :

Rattaché(e) au Directeur Grands Comptes France, vos missions sont les suivantes :

- Développer les ventes sur les marchés existants et via une prospection récurrente
- Apporter une offre sur-mesure à vos clients grands comptes
- Conclure des affaires, gérer et défendre des budgets et marges, élaborer un budget prévisionnel de ventes
- Rédiger les offres commerciales et techniques, en lien avec vos interlocuteurs techniques en interne (Coordinatrices Projets, R&D, achats, opérations...)
- Répondre aux demandes d'informations et de réclamations des clients
- Appliquer la stratégie et le plan d'action commercial sur du moyen terme pour les clients dont vous avez la charge
- Assurez la promotion des produits cosmétiques de nos collections ou en création.
- Gérer les tableaux de bord de votre activité commerciale, assurer une veille concurrentielle et un reporting régulier.

Profil recherché:

- Titulaire d'un Bac +4/5 en commerce et/ou une formation d'ingénieur(e) chimiste, vous justifiez idéalement d'une expérience d'au moins 5 ans en tant qu'ingénieur(e) commercial(e) idéalement en sous-traitance cosmétique.
- Anglais courant fortement apprécié.
- Maîtrise des logiciels sous environnement WINDOWS.

Candidatures à adresser à : rcilli.corporate@fareva.com